

SELEÇÃO PÚBLICA MCTI/FINEP/FNDCT
Subvenção Econômica à Inovação – 04/2020
Tecnologias 4.0

ANEXO 3 - MODELO DE PLANO DE NEGÓCIOS

Linha Temática
Subtema

Título do Projeto

PARTE I – DESCRIÇÃO PROPONENTE

1. Dados Gerais da Empresa Proponente / Grupo Econômico

Razão Social	
Sigla (ou nome fantasia)	CNPJ
Grupo Econômico (se aplicável)	CNAE Principal

Principais Indicadores Econômico-Financeiros da Proponente			
Indicadores	2017*	2018*	2019
Ativo Total (R\$)			
Patrimônio Líquido (R\$)			
Receita Operacional Bruta (R\$)			
EBITDA (R\$)			
Dívida Líquida (R\$)			
Lucro Líquido (R\$)			

*Se houver

Principais Indicadores Econômico-Financeiros do Grupo Econômico da Proponente (se aplicável)			
Indicadores	2017*	2018*	2019
Ativo Total (R\$)			
Patrimônio Líquido (R\$)			
Receita Operacional Bruta (R\$)			
EBITDA (R\$)			
Dívida Líquida (R\$)			
Lucro Líquido (R\$)			

*Se houver

Histórico da Empresa Proponente

Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Estrutura Societária da Empresa Proponente

Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Principais setores, mercados de atuação, produtos e marcas

Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Número de pessoas ocupadas no último ano

	Total	Pós- Graduados	Graduados	Médio ou Fundamental
Proponente				
Grupo Econômico da Proponente (se aplicável)				

2. Relacionamento entre o projeto e a estratégia corporativa

Descreva abordando ao menos os seguintes pontos:

- Qual a estratégia da empresa proponente? Como este projeto está relacionado com ela? Quais são os resultados esperados com o desenvolvimento deste projeto em relação à estratégia da empresa?

PARTE II – CAPACIDADE TECNOLÓGICA

3. Parcerias Tecnológicas

Existe Parceria Tecnológica? () SIM () NÃO

(Caso não exista Parceria Tecnológica, passar ao item 4)

3.1. Parceria Tecnológica com Empresa(s)

Existe Parceria Tecnológica com Empresa(s)? () SIM () NÃO

(Caso não exista Parceria Tecnológica com empresa(s), passar ao item 3.2)

Parceira Tecnológica Empresa 1

Razão Social

Sigla (ou nome fantasia)

CNPJ

Esta parceira tecnológica participará do projeto como:

() Coexecutora () Prestadora de serviços

(Caso a empresa parceira tecnológica venha a participar do projeto como prestadora de serviços, dentre os quadros abaixo, não é necessário o preenchimento dos quadros "Principais Indicadores Econômico-financeiros da Empresa Parceira Tecnológica", "Principais Indicadores Econômico-financeiros do Grupo Econômico da Empresa Parceira Tecnológica" e "Estrutura Societária da Empresa Parceira Tecnológica"

Grupo Econômico (se aplicável)

CNAE Principal

Receita Operacional
Bruta 2019 (R\$)

Endereço (logradouro, nr, complemento)

Bairro/Distrito

Município

UF

CEP

DDD + Telefone

Endereço Eletrônico Institucional

Pessoa para contato

Cargo/Função

DDD + Telefone

e-mail

Principais Indicadores Econômico-Financeiros da Empresa Parceira Tecnológica (somente no caso de ser Coexecutora, se aplicável)

Indicadores	2017*	2018*	2019
Ativo Total (R\$)			
Patrimônio Líquido (R\$)			
Receita Operacional Bruta (R\$)			
EBITDA (R\$)			
Dívida Líquida (R\$)			
Lucro Líquido (R\$)			

*Se houver

Principais Indicadores Econômico-Financeiros do Grupo Econômico da Empresa Parceira Tecnológica (somente no caso de ser Coexecutora, se aplicável)			
Indicadores	2017*	2018*	2019
Ativo Total (R\$)			
Patrimônio Líquido (R\$)			
Receita Operacional Bruta (R\$)			
EBITDA (R\$)			
Dívida Líquida (R\$)			
Lucro Líquido (R\$)			

*Se houver

Histórico da Empresa Parceira Tecnológica
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Estrutura Societária da Empresa Parceira Tecnológica (somente no caso de ser Coexecutora)
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Principais setores, mercados de atuação, produtos e marcas da Empresa Parceira Tecnológica
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Número de pessoas ocupadas no último ano				
	Total	Pós-Graduados	Graduados	Médio ou Fundamental
Parceira Tecnológica				
Grupo Econômico da Parceira Tecnológica (se aplicável)				

Descreva detalhadamente a participação, competências e infraestrutura da Empresa Parceira Tecnológica para o desenvolvimento da inovação proposta

--

(ATENÇÃO: caso haja mais de uma parceria tecnológica com empresa, repetir os quadros anteriores, nomeando como "Parceira Tecnológica Empresa 2", e assim por diante, se houver necessidade.)

3.2 Parceria Tecnológica com ICT(s)

Existe Parceria Tecnológica com ICT(s)? () SIM () NÃO

(Caso não exista Parceria Tecnológica com ICT(s), passar ao item 4 próximo)

Parceira Tecnológica ICT 1

Denominação			CNPJ		
Endereço (logradouro, nr, complemento)		Bairro/Distrito	Município		UF
CEP	DDD + Telefone		Endereço Eletrônico Institucional		
Pessoa para contato		Cargo/Função	DDD + Telefone	e-mail	

Descreva detalhadamente a participação, competências e infraestrutura da ICT parceira tecnológica para o desenvolvimento da inovação proposta

--

(ATENÇÃO: caso haja mais de uma parceria tecnológica com ICT, repetir o quadro anterior, nomeando como "Parceira Tecnológica ICT 2", e assim por diante, se houver necessidade.)

4. Capacidade Tecnológica dos Participantes

Solicita-se descrever detalhadamente, bem como evidenciar por meio de seus principais exemplos a experiência e conhecimentos do proponente e seu(s) parceiro(s) tecnológico(s) (caso aplicável) nas dimensões:

4.1 Gerencial

- Qual a experiência da proponente em Pesquisa e Desenvolvimento (P&D), engenharia e gestão de projetos para desenvolver / implementar / aprimorar / absorver / operar novas tecnologias?
- Quais unidades da empresa serão responsáveis pela execução do projeto?
- Qual o valor dos dispêndios em P&D executados pela empresa, em R\$, no último ano?

(considerar também este aspecto para os Parceiros Tecnológicos, caso aplicável)

4.2 Tecnológica

- Qual a experiência da empresa na linha temática e nas tecnologias habilitadoras propostas?
- Informar o histórico de projetos em P,D&I nos últimos três anos, incluindo as tecnologias envolvidas

(considerar também este aspecto para os Parceiros Tecnológicos, caso aplicável)

4.3 Recursos Humanos

- Descrever a capacidade da equipe técnica para o desenvolvimento do projeto
- Descrever o número de pessoas ocupadas no último ano em atividades de P&D (doutores, mestres, graduados, médio e fundamental)

(considerar também este aspecto para os Parceiros Tecnológicos, caso aplicável)

4.4 Infraestrutura

Informar a infraestrutura de P&D da proponente e a que será utilizada para o desenvolvimento do projeto, inclusive a que será adquirida durante sua execução (Exemplos: centros tecnológicos, laboratórios, planta-piloto, equipamentos e softwares)

(considerar também este aspecto para os Parceiros Tecnológicos, caso aplicável)

PARTE III – DINÂMICA DE MERCADO E CAPACIDADE PRODUTIVA E COMERCIAL

5. Parceria Produtiva

5.1. Parceria Produtiva com Empresa

Existe Parceria Produtiva? () SIM () NÃO

(Caso não exista Parceria Produtiva, passar ao item 6 próximo)

Para cada Parceria Produtiva elencada será necessária apresentação de Carta de Manifestação de Interesse (CMI) previamente à contratação do projeto. A carta deverá ser assinada por representante legal da Parceira Produtiva até a data de divulgação do resultado final desta Seleção Pública, conforme item 12. O envio da CMI não será exigido no momento de submissão da proposta.

Empresa Parceira Produtiva			
Razão Social			
Sigla (ou nome fantasia)			CNPJ
Grupo Econômico (se aplicável)		CNAE Principal	Receita Operacional Bruta 2019 (R\$)
Endereço (logradouro, nr, complemento)		Bairro/Distrito	Município UF
CEP	DDD + Telefone		Endereço Eletrônico Institucional
Pessoa para contato	Cargo/Função	DDD + Telefone	e-mail

Histórico da Empresa Parceira Produtiva
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Principais setores, mercados de atuação, produtos e marcas da Empresa Parceira Produtiva
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Descreva detalhadamente a participação, competências e infraestrutura da empresa parceira produtiva para levar a solução que visa ser desenvolvida aos TRLs 8 e 9

(ATENÇÃO: caso haja mais de uma parceria tecnológica com empresa, repetir os quadros anteriores, nomeando como "Parceira Produtiva Empresa 2", e assim por diante, se houver necessidade.)

6. Parceria Comercial

6.1. Parceria Comercial com Instituição

Existe Parceria Comercial? () SIM () NÃO

(Caso não exista Parceria Comercial, passar ao item 7 próximo)

Para cada Parceria Comercial elencada será necessária apresentação de Carta de Manifestação de Interesse (CMI) previamente à contratação do projeto. A carta deverá ser assinada por representante

legal da Parceira Comercial até a data de divulgação do resultado final desta Seleção Pública, conforme item 12. O envio da CMI não será exigido no momento de submissão da proposta.

Instituição Parceira Comercial			
Razão Social			
Sigla (ou nome fantasia)			CNPJ
Grupo Econômico (se aplicável)		CNAE Principal (se aplicável)	Receita Operacional Bruta 2019 (R\$) (se aplicável)
Endereço (logradouro, nr, complemento)		Bairro/Distrito	Município
CEP	DDD + Telefone		Endereço Eletrônico Institucional
Pessoa para contato	Cargo/Função	DDD + Telefone	e-mail

Histórico da Instituição Parceira Comercial
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Principais setores, mercados de atuação, produtos e marcas da Instituição Parceira Comercial (se aplicável)
Descrever também do Grupo Econômico, se aplicável

Descreva detalhadamente o interesse da aquisição da solução pela Instituição Parceira Comercial, inclusive quanto à demanda esperada

(ATENÇÃO: caso haja mais de uma instituição parceira comercial, repetir os quadros anteriores, nomeando como "Instituição Parceira Comercial, e assim por diante, se houver necessidade.)

7. Dinâmica do Mercado e Capacidade Produtiva e Comercial dos Participantes

Solicita-se descrever detalhadamente, bem como evidenciar:

- (1) Mercado potencial dos produtos/serviços a serem desenvolvidos e comercializados.*
- (2) Qual a dinâmica de competição e barreiras à entrada no mercado alvo? Como a competição no mercado em questão se dá (preço, diferenciação, pós-venda, entre outros)?*
- (3) Identificar os principais fornecedores do mercado em questão, destacando se um deles é estratégico.*
- (4) Descrever a capacidade produtiva da empresa proponente para levar a solução que visa ser desenvolvida a mercado.*
- (5) Descrever a estratégia e o potencial de produção do produto/serviço a ser desenvolvido.*
- (6) Descrever a estratégia de comercialização do produto/serviço a ser desenvolvido, inclusive os principais/potenciais clientes (estão identificados / mapeados / já há conversas informais).*
- (7) Quais os principais concorrentes (nacionais e estrangeiros)?*
- (8) Qual o potencial do projeto de reduzir importação ou propiciar exportação? (Embasar a resposta considerando as vantagens do produto/serviço introduzido frente aos substitutos existentes e os fatores de competitividade do segmento em questão.)*

PARTE IV – DEMAIS INFORMAÇÕES

8. Demais informações consideradas relevantes pela Proponente